



Presentación Institucional

Diciembre 2025

Contexto Económico

Panorama y Perspectivas en Chile



#SOMOSINNOVADORES



#SOMOSCONFIABLES



#SOMOSEQUIPO



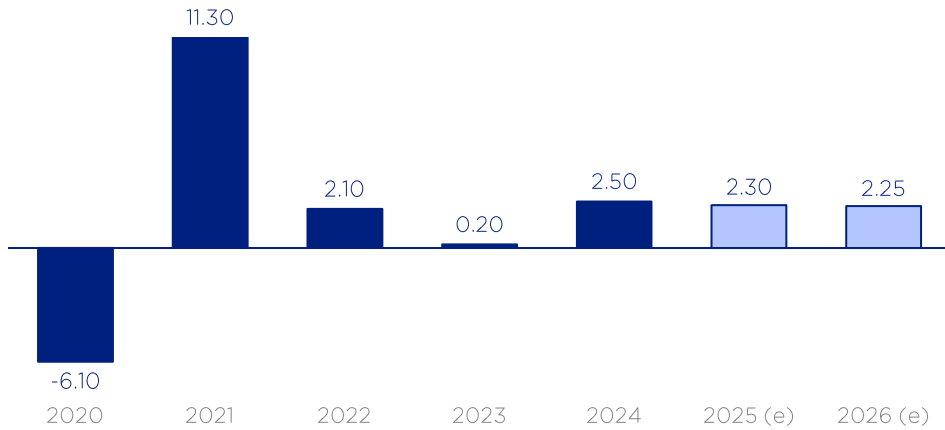
#SOMOSFLEXIBLES

Chile | Perspectivas Económicas

Chile avanza a hacia un crecimiento moderado y sostenible

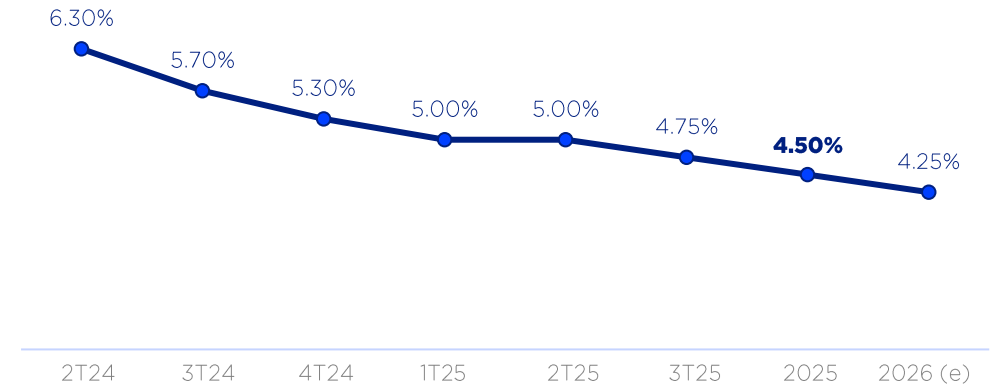
Crecimiento PIB

(crecimiento anual, %)



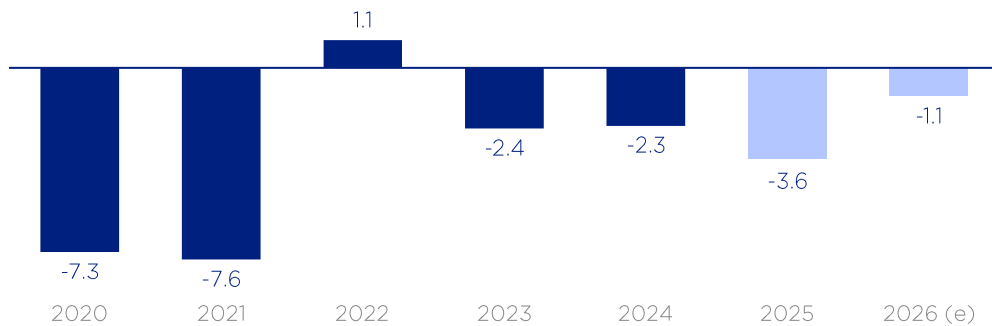
Tasa Política Monetaria

(trimestral, %)



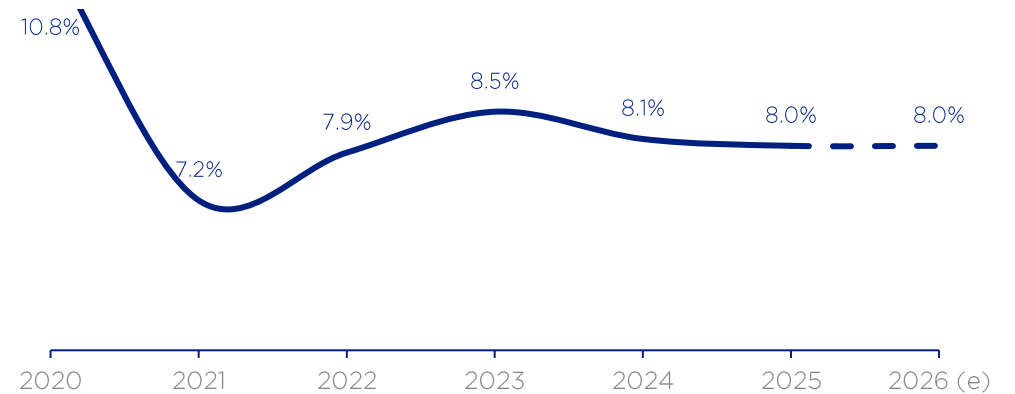
Balance Fiscal

(% PIB)



Tasa Desempleo

(tasa anual, %)

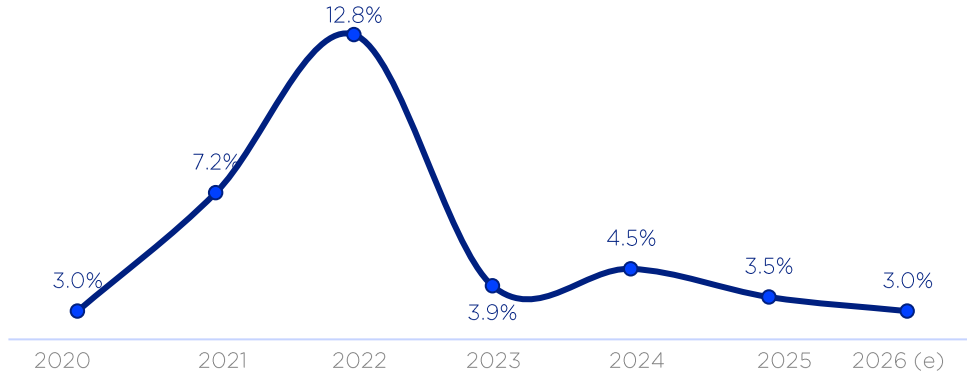


Chile | Indicadores Macro 4T2025

Entorno de mayor estabilidad con señales de recuperación crediticia

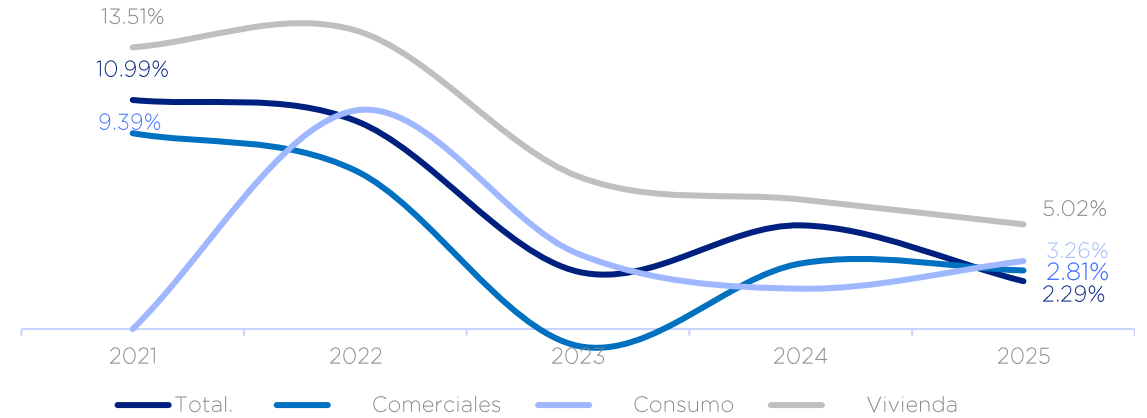
Inflación (IPC)

(variación anual %)



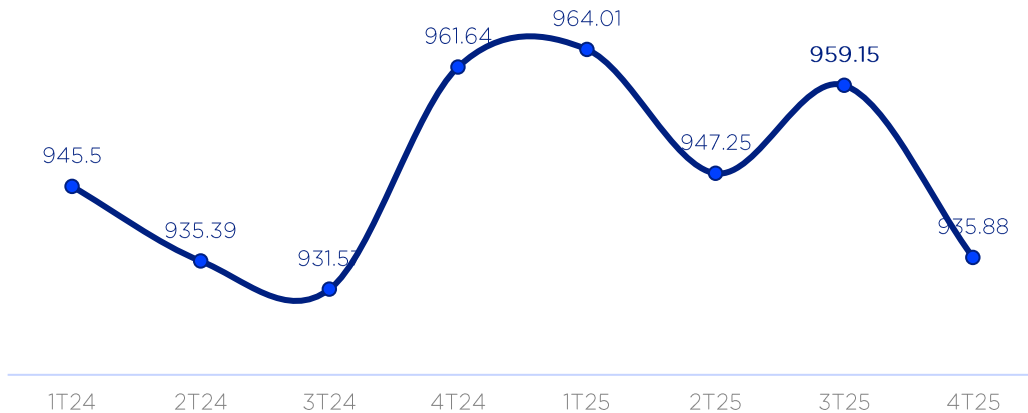
Préstamos Sistema Bancario

(Crecimiento 12 meses, %)



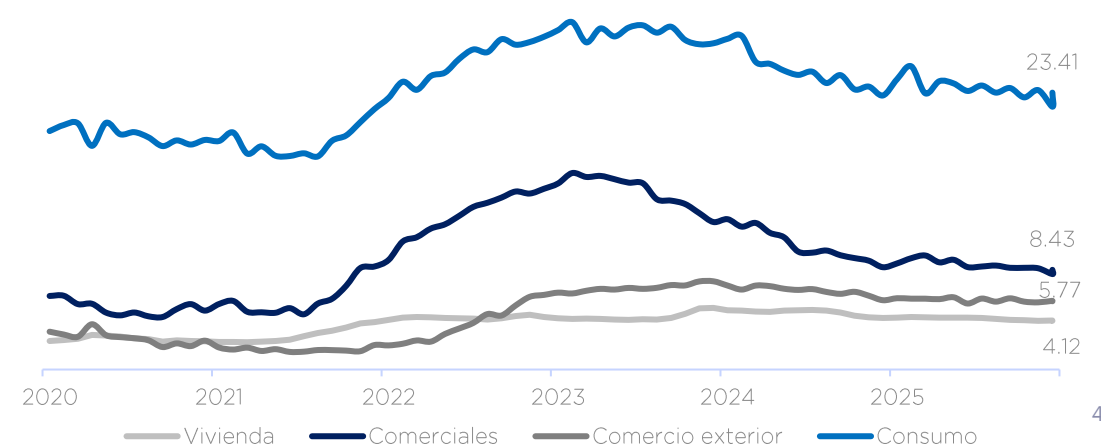
Tasa Intercambio

(CLP/USD)



Tasas Interés Sector Bancario

(Crecimiento 12 meses, %)



Perfil Corporativo

Comprometidos con la Innovación



#SOMOSINNOVADORES



#SOMOSCONFIABLES



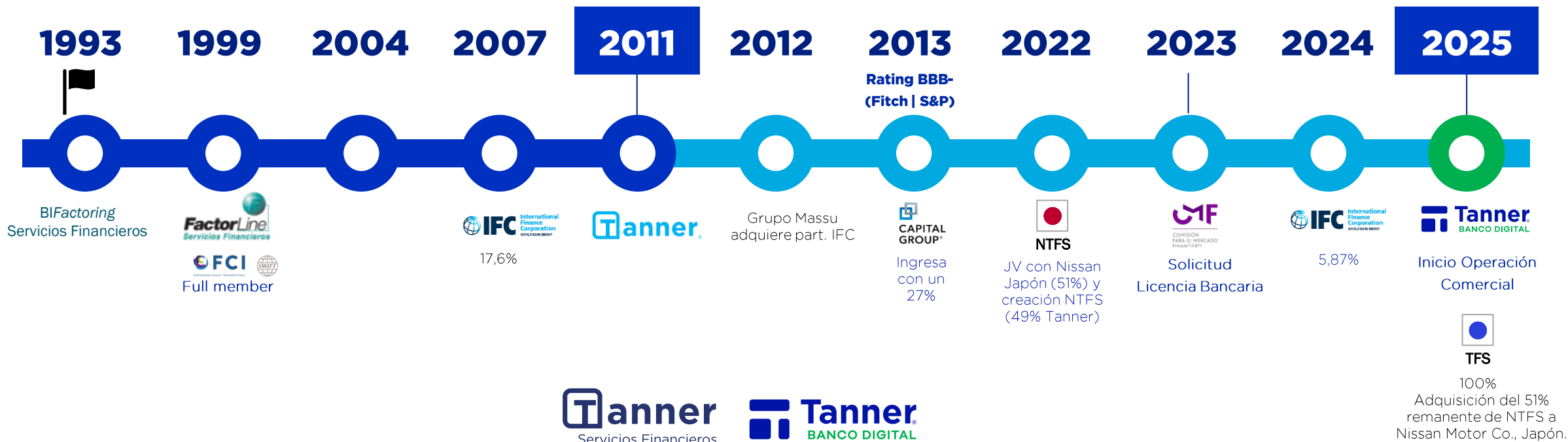
#SOMOSEQUIPO



#SOMOSFLEXIBLES

Tanner en Perspectiva

De NBFi a Negocio Bancario: **30+ años en servicios financieros.**



Rating Internacional		Rating Local	
FitchRatings	BBB- / Estable	FitchRatings	AA- / N1+
S&P Global Ratings	BBB- / Estable	ICR ICR Chile AN ASOCIADO DE WOOLY'S LOCAL	AA- / N1+
		Humphreys CLASE FIDUCIARIA DE RIESGO	AA- / N1+

Oportunidad para Fortalecer la Relación con Clientes

Transición de clientes hacia la filial bancaria

Factoring Nacional

Proporciona liquidez a las empresas mediante la compra de sus cuentas por cobrar con descuento.

Financiamiento Automotriz

Financia la adquisición de vehículos de todo tipo, ofreciendo productos adaptados a las necesidades de financiamiento de los clientes.

Créditos Corporativos

Otorga préstamos de capital de trabajo a PyMEs y grandes empresas.



Factoring Internacional

Ofrece servicios de factoring y otros productos financieros a exportadores e importadores chilenos.

Leasing

Ofrece leasing financiero principalmente a clientes de los sectores construcción, transporte, minería e inmobiliario.

Intermediación y Corretaje

Corretaje de acciones, valores y seguros, que complementan el negocio principal de colocaciones

Nuestros Negocios

Adaptación del Mix de Productos



- TSF se consolida como un grupo de **alcance nacional**, con múltiples líneas de negocio que incluyen servicios bancarios a través de su filial TBD
- Presencia en **14 regiones del país** (21 centros de negocios)
- 850+ colaboradores
- Créditos distribuidos en **más de 10 industrias**
- Los 5 principales clientes representan alrededor del **~15%** de la cartera total de créditos
- Ningún cliente individual concentra más del **2%** del total de pasivos
- El promedio del índice de **colateral sobre deuda** es de **~60%**

Evolución de Negocios

Desempeño Financiero



#SOMOSINNOVADORES



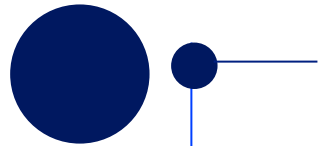
#SOMOSCONFIABLES



#SOMOSEQUIPO



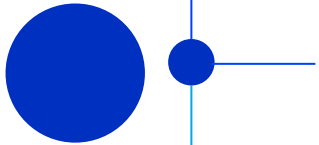
#SOMOSFLEXIBLES



Puesta en marcha filial Tanner Banco Digital

Ejecución exitosa y arranque operativo sin fricciones

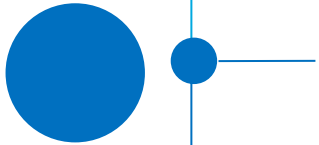
- **Inicio de operaciones 20 de octubre 2025, con originación inmediata**
- Integración ordenada de equipos comerciales y operativos a la filial bancaria
- *Onboarding* de clientes asegurando continuidad del negocio



División Automotriz

Fortalecimiento del Modelo de Negocios

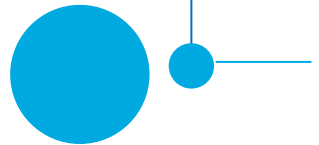
- Se concreta la **adquisición del 100% de Nissan Tanner Financial Services** (ahora Tanner Financial Services - TFS)
- Compra cartera Marubeni
- Mejora continua de la calidad del portafolio



Mercado de Capitales

Modelo financiero operativo, con acceso a fondeo y mercado institucional

- Exitosa captación de **depósitos a plazo** de la filial bancaria, a la par con la emisión de efectos de comercio de TSF
- Integración de TBD con **contrapartes institucionales** permitieron operar desde el primer día con derivados, fondeo y colocaciones interbancarias, integrando sistemas de compensación como ComBanc² y CCA³



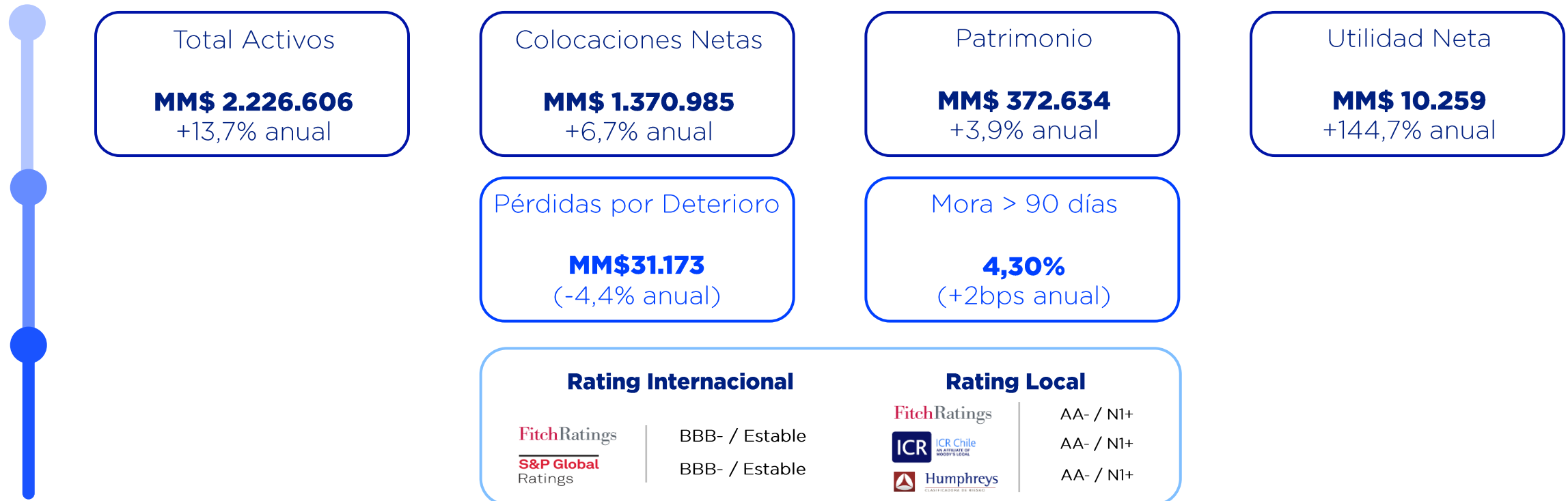
Plataforma y Cultura

- Ecosistema digital enfocado en empresas.
- Reconocimiento por 5to año consecutivo como Great Place to Work

Resultados Consolidados Diciembre 2025

Gestión financiera eficiente y calidad de cartera estable

- Utilidad neta acumulada impulsada principalmente por otras ganancias extraordinarias en 4T25 asociadas a la adquisición del 100% de NTFS¹, junto con una gestión financiera eficiente y menores pérdidas por deterioro.
- División Empresas lidera crecimiento (+20,0% a/a) por aumento en créditos comerciales (+39,8%) y leasing (+47,4%).
- Mora 90 días alcanza niveles de 4,30% junto a sostenida mejora en automotriz (6,46% 4T24 vs. 7,71% 4T25).
- Capitalización en niveles robustos, respaldando la capacidad de crecimiento del negocio.

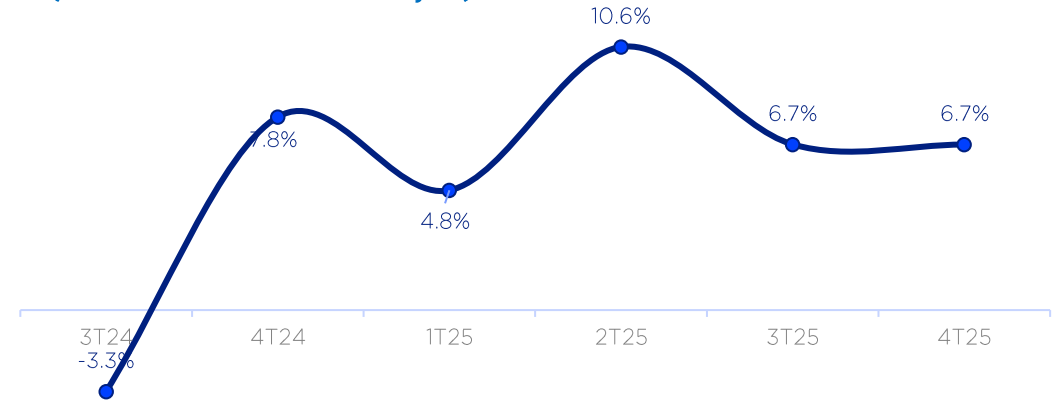


Visión General | Diciembre 2025

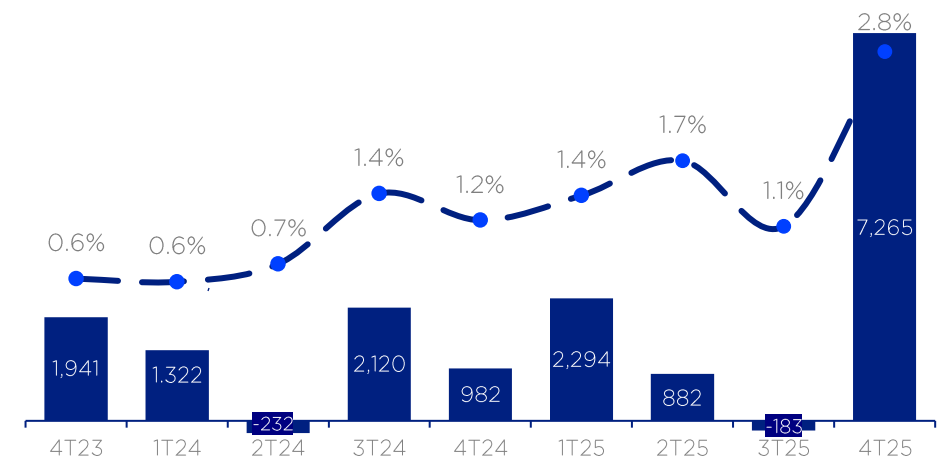
	Dic-25	Dic-24	YoY
Col. Netas (MM\$)	1.370.985	1.285.224	+6,7%
Total Activos (MM\$)	2.226.606	1.958.027	+13,7%
Patrimonio (MM\$)	372.634	358.507	+3,9%
Leverage	4,98x	4,46x	

	Dic-25	Dic-24	YoY
Utilidad Neta (MM\$)	10.259	4.192	+144,7%
Margen Bruto (MM\$)	92.742	92.579	+0,2%%
ROAA ¹	0,5%	0,2%	
ROAE ²	2,8%	1,2%	

Crecimiento Colocaciones Netas (Crecimiento 12 meses, %)



Utilidad Neta | ROAE (Crecimiento 12 meses, %)

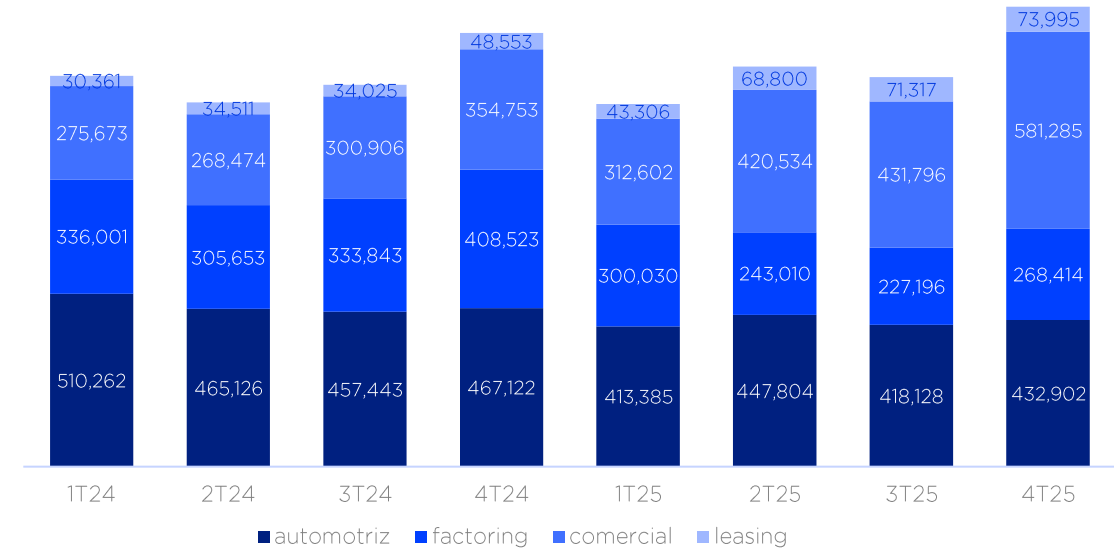


Crecimiento Estratégico y Cambio en el Mix de Cartera

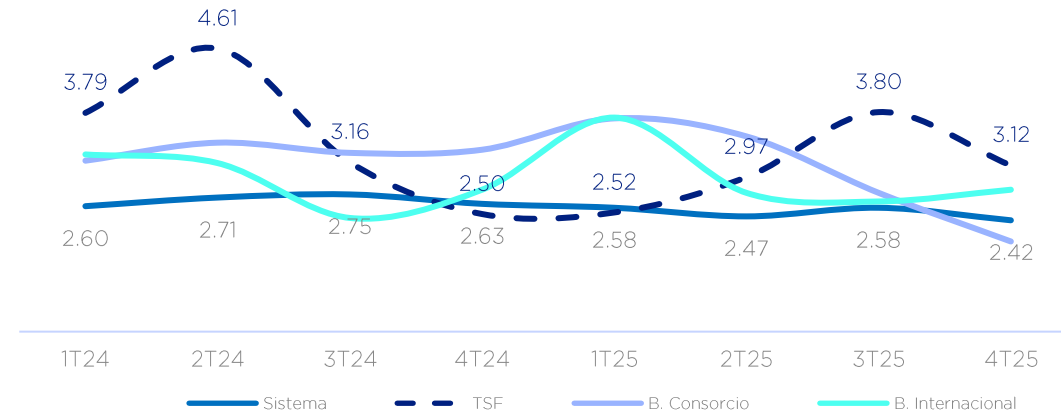


- **Colocaciones netas consolidadas: crecimiento anual de +6,7%**
- Las colocaciones netas se vieron impulsadas por **Créditos (+32,1% a/a)**, **Leasing (47,4% a/a)** y el inicio de operaciones de Tanner Banco Digital (TBD).
- TSF mantiene un ratio de mora NPL >90 días en **niveles controlados** y alineados con el sistema, mostrando una mejora relevante respecto de los máximos de 2024 y cerrando el 4T25 en 3,12%, en un contexto de normalización gradual del riesgo.

Evolución Stock (cartera neta¹) (CLP MM)



Benchmark Ratio Mora > 90 días División Empresas² (%)



Notas: (1) Incluye colocaciones con partes relacionadas en la División Empresas (MM\$32.392). (2) No considera cartera automotriz.

Tanner

División Empresas



#SOMOSCONFIABLES



#SOMOSINNOVADORES



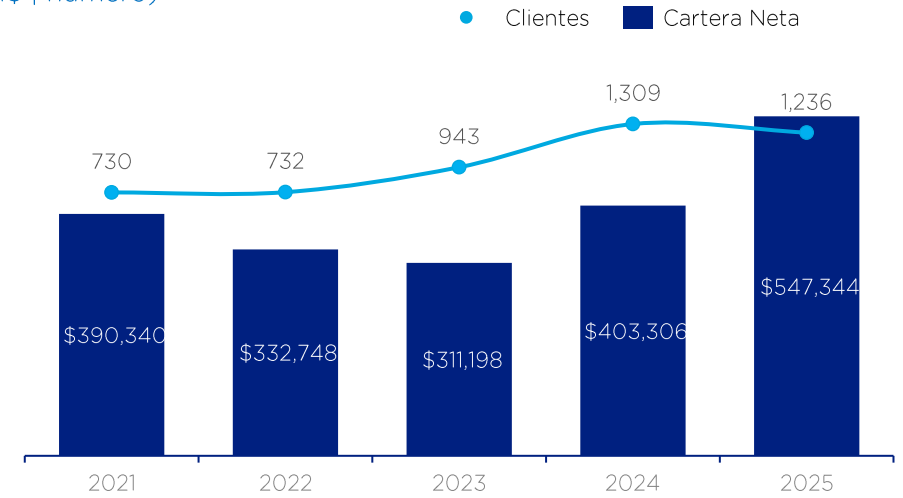
#SOMOSEQUIPO



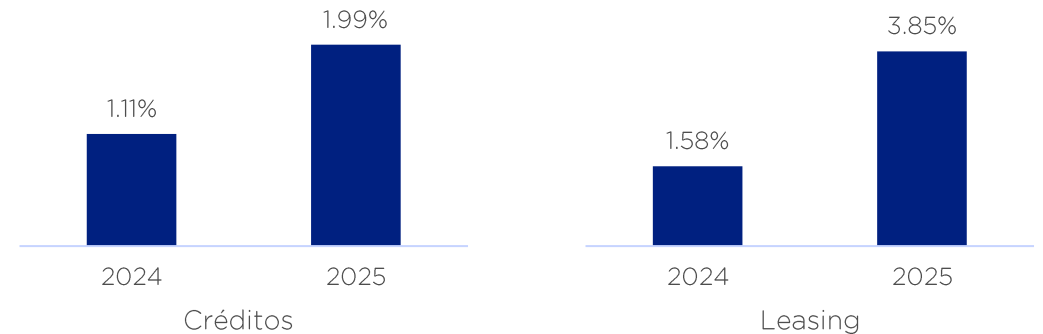
#SOMOSFLEXIBLES

- **Aumento en colocaciones netas de Crédito y Leasing en +35,7% a/a** en línea a la estrategia definida.
- **La mora +90 días** de Créditos y Leasing aumentan respecto al año anterior.
- **Provisiones disminuyen** en ambas divisiones, especialmente Leasing con un -45,9% anual
- **Pérdidas por deterioro** disminuyen un 4,4% anual considerando una mayor recuperación de castigos y la mejor calidad de la cartera.

Colocaciones Netas¹ | Clientes
(MM\$ | número)



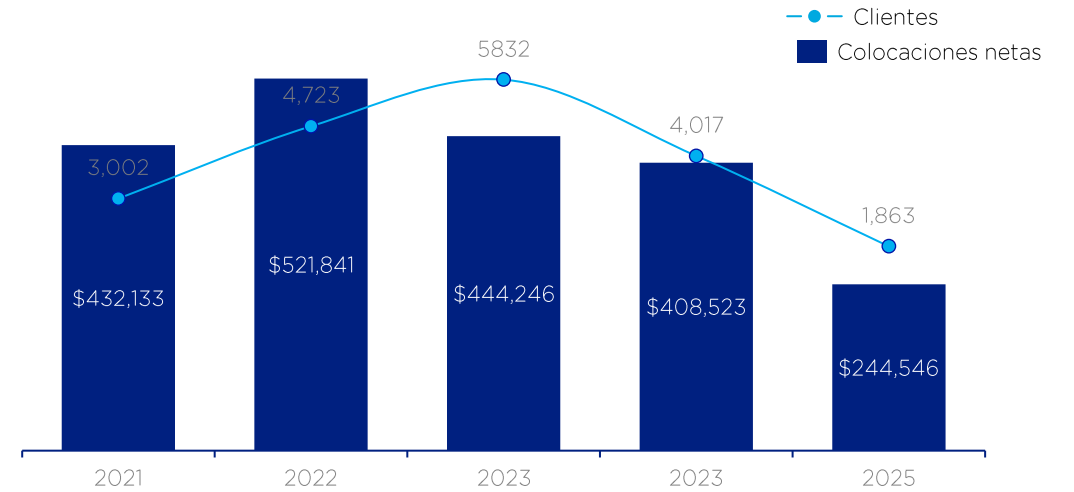
Créditos y Leasing | Indicadores de Mora (NPL > 90 días)
(%)



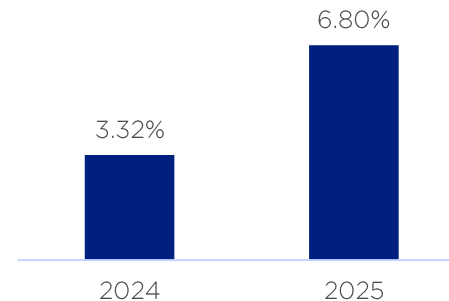
Factoring | Medidas con Foco en el Largo Plazo

- Cartera de clientes **adecuándose a estándares bancarios** manteniendo la estrategia conservadora de crecimiento, priorizando calidad de la cartera.
- **Stock neto disminuye 40,1% a/a** con el refuerzo en los criterios de admisión y la estrategia de **enfoque multiproducto**, priorizando clientes de mayor tamaño en línea con la estrategia implementada en 2023 y foco en la transición a la filial bancaria (TBD).
- **NPL >90 días** aumenta en línea al **menor stock** de la cartera y ajustes puntuales, no recurrentes.

Colocaciones Netas | Clientes
(MM\$ | número)



Factoring | Indicadores de Mora
(NPL > 90 días)



Tanner

División Automotriz



#SOMOSCONFIABLES



#SOMOSINNOVADORES



#SOMOSEQUIPO

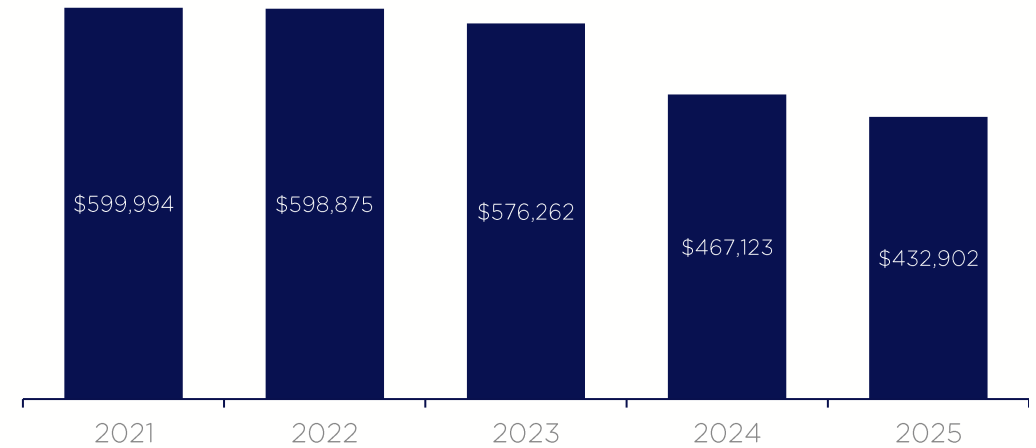


#SOMOSFLEXIBLES

Estrategia de Calidad y Escalabilidad Sostenible

- **Colocaciones netas disminuyen -7,3% a/a**, en línea con la estrategia de mayores exigencias admisión.
- **Se concreta el acuerdo** con Nissan Motor Co., Japón para la **adquisición del 51%** restante de Nissan Tanner Financial Services SpA y filiales (NTFS), recibiendo la aprobación de la FNE¹ en noviembre 2025.
- **Fortalecimiento de alianzas** para posicionar nuevas marcas como primera opción de financiamiento
- Se amplía la originación a vehículos seminuevos con principales dealers para alcanzar escala sustentable

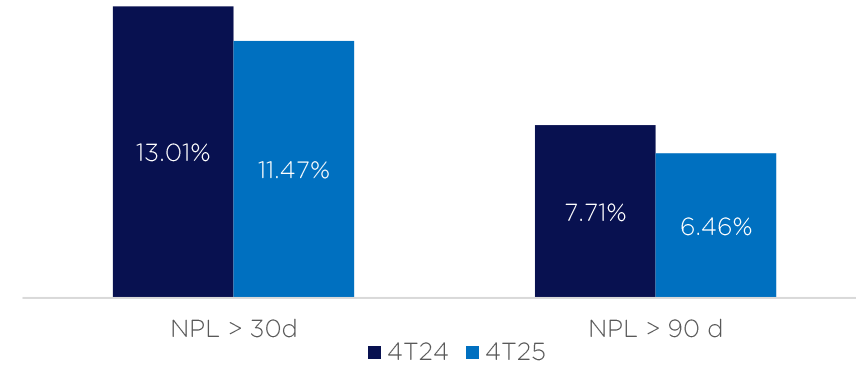
Colocaciones Netas
(MM\$)



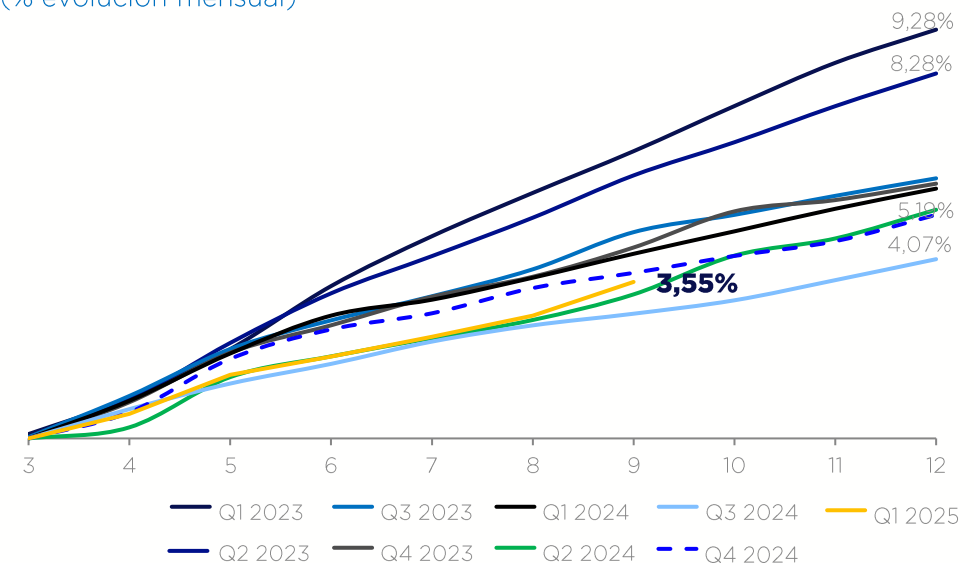
Riesgos Controlados con una Perspectiva Positiva

- **Morosidad en descenso sostenido**, apoyada en políticas de crédito más rigurosas
- Tendencia estable en Automotriz, con mejoras por normalización de cartera y **mejor comportamiento de pago.**
- El **NPL (mora >90 días)** se ubica en 6,46%, disminuyendo 125 bps a/a, impulsado por políticas crediticias más estrictas y una gestión de cobranza más efectiva, alcanzando su nivel más bajo en los últimos cinco años.

Indicadores de Mora (%)



NPL (Mora > 90 días) | Vintage vs. nuevas camadas (% evolución mensual)



Tanner

División Finanzas



#SOMOS**CONFIABLES**



#SOMOS**INNOVADORES**



#SOMOS**EQUIPO**



#SOMOS**FLEXIBLES**

Gestión Estratégica del Balance

- Calce prudente de GAP de Inflación (GAP UF) entre activos y pasivos, reduciendo sensibilidad y volatilidad.
- Estrategia integral de administración de posición inflacionaria mediante instrumentos UF, coberturas y forwards.
- Gestión activa de derivados para mitigar sensibilidad a tasas e inflación.

Estrategia de Inversión y Portafolio

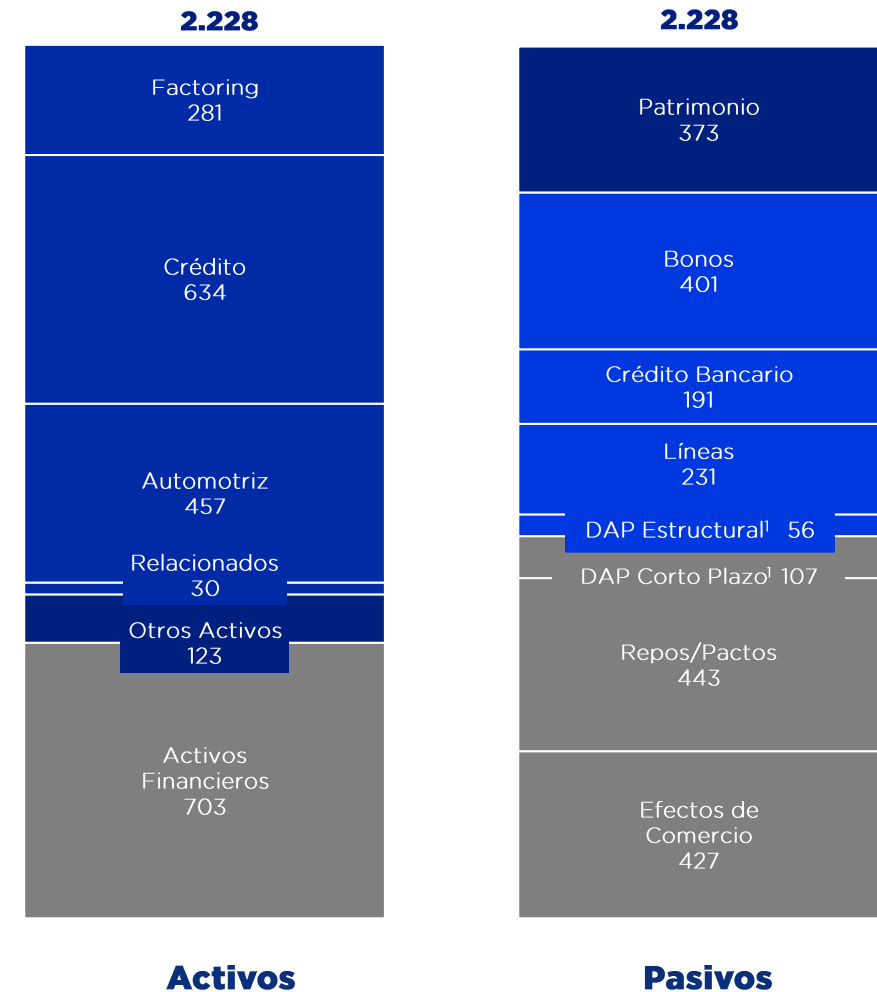
- Fortalecimiento de cartera local e internacional con foco en bonos bancarios y corporativos.
- Construcción de cartera de devengo orientada a estabilidad y recurrencia.
- Gestión activa que impulsó valorización y crecimiento patrimonial.

Gestión de Liquidez

- Mantenimiento de adecuada proporción de Activos Líquidos de Alta Calidad (ALAC).
- Balance preparado para escenarios de tasas e inflación cambiantes.

Estructura Balance Consolidado

(CLP millones, al 30.12.2025)



Fondeo y Liquidez

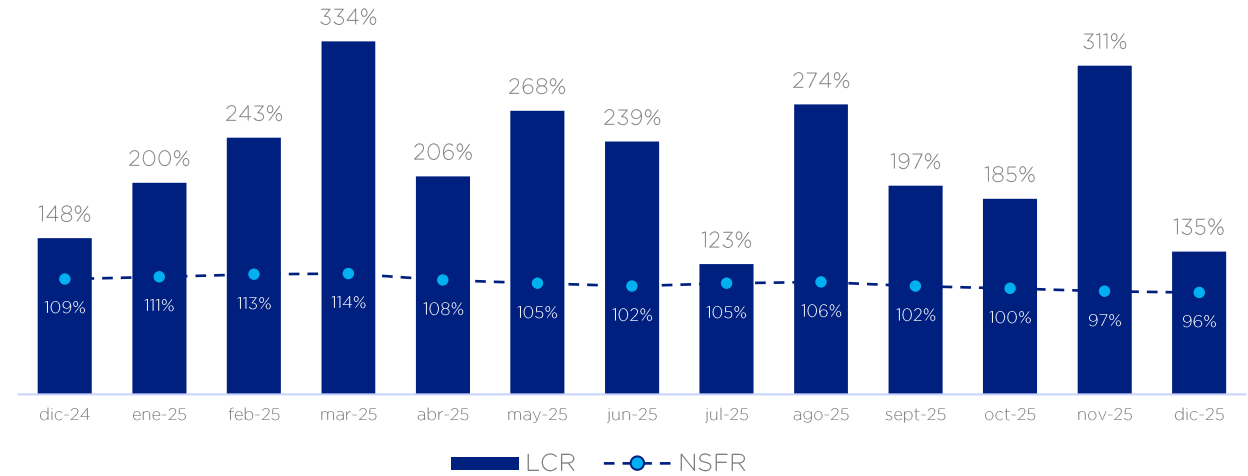
Fortalecimiento de la posición de liquidez y diversificación de fondeo

Optimización costo de fondos

- Los **spreads de los bonos** de TSF se mantienen **en línea con bancos de igual clasificación de riesgo (AA-)**.
- El costo de la deuda de corto plazo (**Efectos de Comercio**) se mantiene en niveles similares a los de depósitos a plazo de instituciones bancarias con clasificación equivalente (AA-/N1+).
- Los **Depósitos a Plazo en CLP y USD de la filial bancaria mostraron spreads en línea con bancos de igual clasificación de riesgo (AA-)**

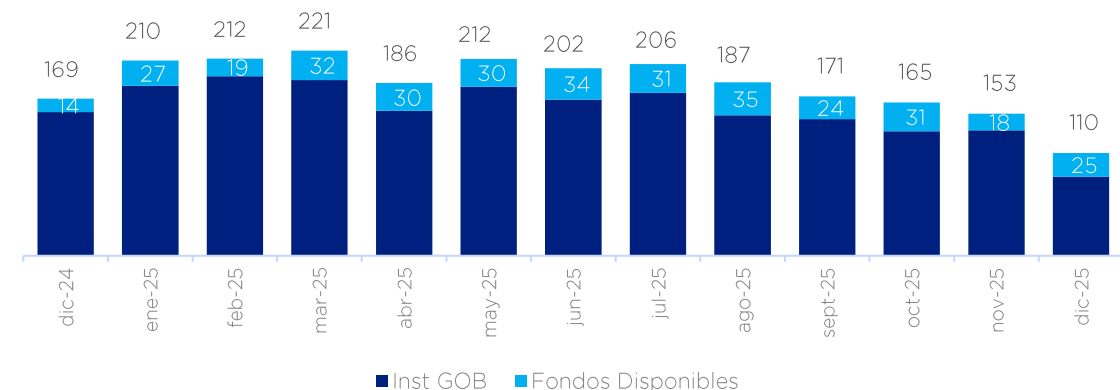


Evolución LCR y NSFR



Evolución de Activos Líquidos (ALAC)

(CLP billones)

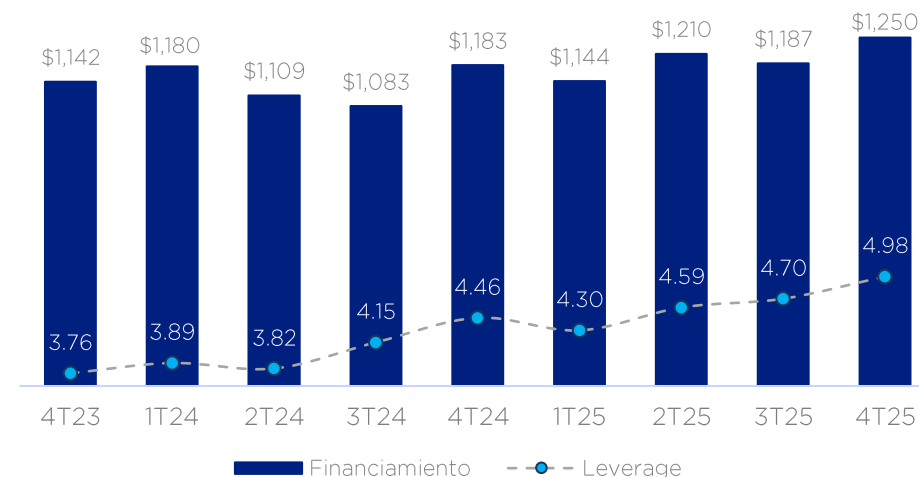


Perfil de Vencimientos

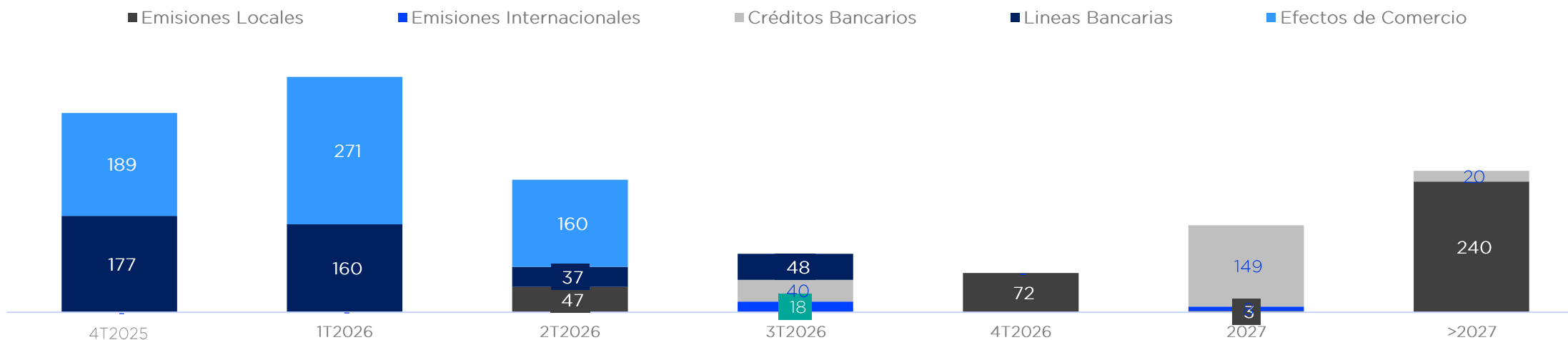
- Gestión de balance conservadora, con una **capitalización de 16,7%** a dic-25 (vs. 18,3% a dic-24).
- Índice de liquidez y apalancamiento consistentes con la estrategia.



Razón Endeudamiento (Pasivo/Patrimonio)
(MM\$ | veces)



Perfil de Vencimientos
(CLP MMM)



Notas: (1) El perfil de vencimientos (consolidado) no incluye efectos de comercio, ya que su naturaleza rotativa no tiene un impacto significativo en la estructura de pagos.
(2) Los créditos internacionales corresponden a financiamiento en moneda extranjera, convertidos a pesos chilenos según el tipo de cambio observado.

Gobierno Corporativo

Nuestra cultura nos impulsa a liderar la transformación estratégica



#SOMOS**INNOVADORES**



#SOMOS**CONFIABLES**



#SOMOS**EQUIPO**



#SOMOS**FLEXIBLES**

Marco de gobierno corporativo alineado para Tanner Servicios Financieros y Tanner Banco Digital



Fernando Zavala Presidente	
Bárbara Vidaurre Director	
Felipe Massu Director	

Tanner no está sujeta a las regulaciones bancarias para las actividades de factoring y leasing establecidas por la CMF, pero ha optado por seguir y adherirse a:

- Las principales normas aplicables a las instituciones financieras reguladas en Chile.
- Las mejores prácticas de la industria financiera, creando comités de auditoría con directores independientes y estableciendo mínimos de provisiones, conforme a Basilea III.
- Tanner Banco Digital**, filial de Tanner Servicios Financieros, opera con **licencia bancaria**.

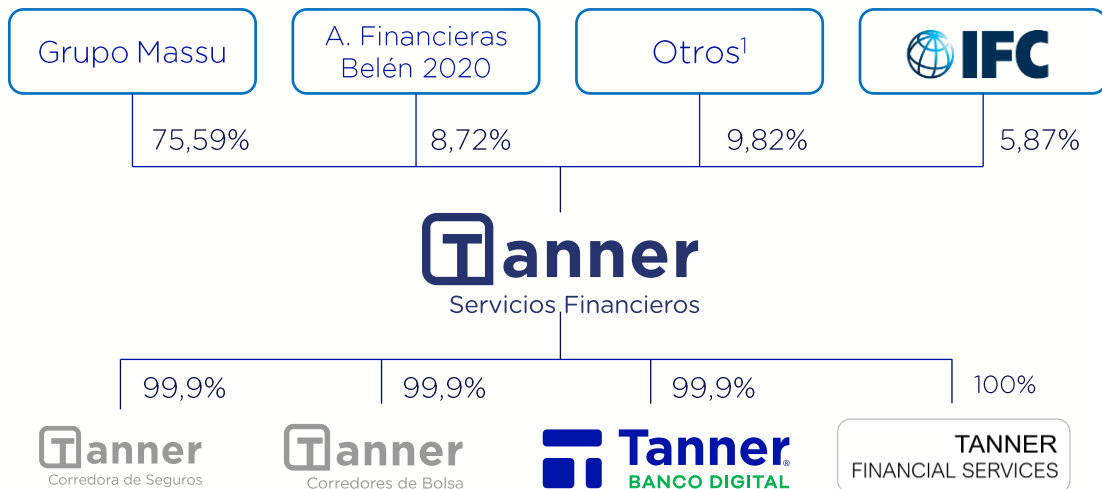


Ricardo Massu Presidente		Jorge Sabag Vicepresidente	
Eduardo Massu Director		Matías Acevedo Director	
Patricia Verderesi ⁽¹⁾ Director			

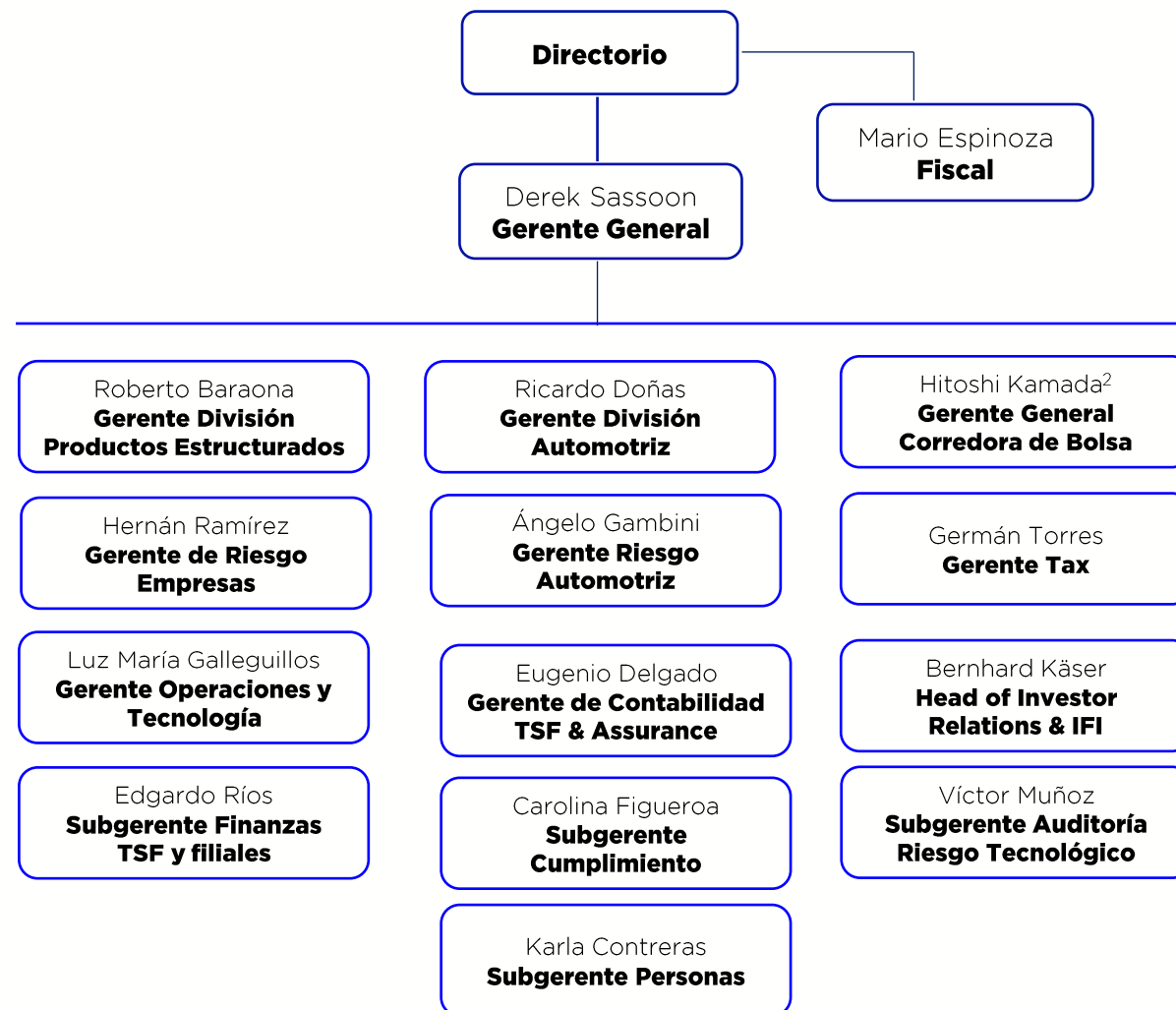
Comités		
ALCO y Capital	Auditoría	Gestión Integral Riesgos
Crédito (N1 y N2)	Riesgo No Financiero	Estrategia y Divulgaciones
Compensaciones	Cumplimiento y Sostenibilidad	Tecnología

Propiedad y Alta Administración

Estructura de propiedad



Principales Ejecutivos



NUESTRO **PROPÓSITO**

Lideramos juntos
con soluciones
financieras **ágiles**.

Anexos



#SOMOS**CONFIABLES**



#SOMOS**INNOVADORES**



#SOMOS**EQUIPO**



#SOMOS**FLEXIBLES**

Estado de Resultado Consolidado (MM\$)	4T25 vs 3T25					4T25 vs 4T24			12M25 vs 12M24			
	4T25	3T25	4T24	Δ \$	Δ %	Δ \$	Δ %	12M25	12M24	Δ \$	Δ %	
Ingresos de actividades ordinarias	55.087	48.352	56.285	6.735	13,9%	-1.198	-2,1%	202.470	205.878	-3.408	-1,7%	
Costo de ventas	-29.540	-26.086	-36.977	-3.454	13,2%	7.437	-20,1%	-109.727	-113.299	3.572	-3,2%	
Margen Bruto	25.547	22.266	19.308	3.281	14,7%	6.239	32,3%	92.743	92.579	164	0,2%	
Gastos de administración	-22.044	-15.109	-15.717	-6.935	45,9%	-6.327	40,3%	-69.325	-61.354	-7.971	13,0%	
Otras ganancias (pérdidas)	9.604	278	-9	9.326	3354,7%	9.613	-106811,1%	10.120	270	9.850	3648,1%	
Ganancia por actividades de operación	13.107	7.435	3.582	5.672	76,3%	9.525	265,9%	33.538	31.495	2.043	6,5%	
Pérdidas por deterioro	-8.609	-10.340	-6.917	1.731	-16,7%	-1.692	24,5%	-34.173	-35.759	1.586	-4,4%	
Participación en las pérdidas de asociadas y negocios conjuntos que se contabilicen utilizando el método de la participación	429	860	531	-431	-50,1%	-102	-19,2%	2.913	712	2.201	309,1%	
Costos financieros	-96	-96	-158	0	0,0%	62	-39,2%	-381	-627	246	-39,2%	
Diferencias de cambio	-296	83	1.091	-379	-456,6%	-1.387	-127,1%	-413	981	-1.394	-142,1%	
Resultado por unidades de reajuste	3	0,23	7	2,77	1204,3%	-4	-57,1%	4	9	-5	-55,6%	
Utilidad antes de Impuesto	4.538	-2.057	-1.864	6.595	320,6%	6.402	-343,5%	1.488	-3.189	4.677	-146,7%	
Impuesto a las ganancias	2.727	1.875	2.846	852	45,4%	-119	-4,2%	8.771	7.381	1.390	18,8%	
Ganancia (pérdida) procedente de operaciones continuadas	7.265	-182	982	7.447	4091,8%	6.283	639,8%	10.259	4.192	6.067	144,7%	
Propietarios de la controladora	7.271	-192	976	7.463	3887,0%	6.295	645,0%	10.244	4.183	6.061	144,9%	
Participaciones no controladoras	-6	10	6	-16	-160,0%	-12	-200,0%	15	9	6	66,7%	

Balance Resumido (MM\$)	31.12.2025	30.09.2025	31.12.2024	4T25 vs 3T25		4T25 vs 4T24	
				Δ \$	Δ %	Δ \$	Δ %
Activos							
Efectivo y equivalente al efectivo	97.472	29.165	19.445	68.307	234,2%	78.027	401,3%
Otros Activos Financieros	604.982	680.842	509.494	-75.860	-11,1%	95.488	18,7%
Otros Activos no Financieros	24.666	29.517	30.268	-4.851	-16,4%	-5.602	-18,5%
Deudores comerciales y otras cuentas por cobrar, neto	1.339.540	1.093.848	1.115.916	245.692	22,5%	223.624	20,0%
Factoring	244.546	227.196	408.523	17.350	7,6%	-163.977	-40,1%
Crédito	444.330	431.796	317.801	12.534	2,9%	126.529	39,8%
Leasing	71.569	71.317	48.553	252	0,4%	23.016	47,4%
Automotriz	432.902	331.064	334.765	101.838	30,8%	98.137	29,3%
Tanner Banco Digital	133.385	-	-	-	-	-	-
Deudores Varios	146.193	32.475	6.273	113.718	350,2%	139.920	2230,5%
Cuentas por cobrar a entidades relacionadas	31.445	119.457	169.309	-88.012	-73,7%	-137.864	-81,4%
Activos por impuestos	18.595	15.984	8.040	2.611	16,3%	10.555	131,3%
Activos no corrientes o grupos de activos para su disposición clasificados como mantenidos para la venta	38.334	38.428	32.670	-94	-0,2%	5.664	17,3%
Inversiones contabilizadas utilizando el método de la participación	-	15.073	12.590	-15.073	-100,0%	-12.590	-100,0%
Activos intangibles distintos de la plusvalía	17.691	12.224	9.120	5.467	44,7%	8.571	94,0%
Plusvalía	1.640	1.640	1.640	0	0,0%	0	0,0%
Propiedades, planta y equipo	4.040	4.330	5.584	-290	-6,7%	-1.544	-27,7%
Activos por impuestos diferidos	48.201	47.721	43.953	480	1,0%	4.248	9,7%
Total de Activos	2.226.606	2.088.229	1.958.027	138.377	6,6%	268.579	13,7%

4T25 vs 3T25

4T25 vs 4T24

Balance Resumido (MM\$)	31.12.2025	30.09.2025	31.12.2024	Δ \$	Δ %	Δ \$	Δ %
Pasivos y Patrimonio							
Otros pasivos financieros	1.597.161	1.611.747	1.491.625	-14.586	-0,9%	105.536	7,1%
Obligaciones con bancos e inst. finan.	419.229	402.918	583.700	16.311	4,0%	-164.471	-28,2%
Obligaciones con el público (pagarés)	421.901	384.515	305.355	37.386	9,7%	116.546	38,2%
Obligaciones con el público (bonos)	387.545	385.080	293.805	2.465	0,6%	93.740	31,9%
Otras obligaciones financieras	368.487	439.234	308.765	-70.747	-16,1%	59.722	19,3%
Cuentas comerciales y otras cuentas por pagar	237.626	94.008	53.041	143.618	152,8%	184.585	348,0%
Cuentas por pagar a entidades relacionadas	12.312	13.290	49.319	-978	-7,4%	-37.007	-75,0%
Pasivos por impuestos	1.557	276	2.845	1.281	464,1%	-1.288	-45,3%
Provisiones por beneficios a los empleados	5.316	2.237	2.691	3.079	137,6%	2.625	97,5%
Total de Pasivos	1.853.972	1.721.558	1.599.520	132.414	7,7%	254.452	15,9%
Capital en acciones	215.158	215.158	214.867	0	0,0%	291	0,1%
Ganancias acumuladas	156.060	150.970	149.725	5.090	3,4%	6.335	4,2%
Otras reservas	997	159	-6421	838	527,0%	7.418	-115,5%
Participaciones no controladoras	419	384	336	35	9,1%	83	24,7%
Total Patrimonio	372.634	366.671	358.507	5.963	1,6%	14.127	3,9%

Directorio | Principales Ejecutivos



Fernando Zavala
Presidente

- Miembro del Directorio desde 2019.
- Más de 35 años de experiencia en la industria financiera.
- Ha sido Director de SB Group, AFP Habitat, Casa de Moneda de Chile, entre otras entidades.

Bárbara Vidaurre
Director

- Miembro del Directorio entre 2008 y 2011, y desde 2023.
- Miembro de la Corte de Apelaciones de Chile.
- Profesor en diversas instituciones educativas.

Felipe Massu
Director

- Asesor del Directorio desde 2020.
- Actualmente se desempeña como Head of Business Development en Dot Investing.



Ricardo Massu
Presidente



- Accionista mayoritario de Tanner Servicios Financieros.
- Más de 48 años de experiencia en el mercado financiero.
- Ex Vicepresidente de Banco BHIF.
- Ingeniero Comercial con especialización en Emprendimiento y MBA de Babson College.

Jorge Sabag
Vicepresidente



- Miembro del Directorio de Tanner Servicios Financieros desde 2002. Más de 46 años de experiencia en los mercados financieros. Ha ocupado cargos ejecutivos en instituciones financieras en toda Latinoamérica.
- Ingeniero Comercial y Contador Auditor de la Pontificia Universidad Católica de Chile.

Eduardo Massu
Director



- Miembro del Directorio de Tanner Servicios Financieros desde 1994.
- Ex miembro del Directorio de BBVA Chile.
- Licenciado en Economía por la University of North Carolina, EE. UU. MBA en Finanzas por la Boston University, EE. UU.

Patricia Verderesi
Director



- Ampla trayectoria en gestión de riesgos y gobierno corporativo en bancos de inversión globales como JPMorgan, Citigroup y Credit Suisse.
- Miembro de comités estratégicos en Raizen, Nubank y AZZAS.

Matias Acevedo
Director



- Miembro del Directorio de Servicios Financieros desde 2024. Más de 30 años de experiencia en los mercados financieros.
- Ex miembro del Directorio del BID y ex Director de Presupuestos de Chile.
- Economista de la PUC de Chile y MBA de la Universidad de Chicago.



#SOMOSINNOVADORES



#SOMOSCONFIABLES



#SOMOSEQUIPO



#SOMOSFLEXIBLES



Investor Relations

El Golf 40, Piso 9. Las Condes - Santiago, Chile.
investorrelations@tanner.cl

 tanner.cl/inversionistas-investors-en

AVISO LEGAL

Este documento está dirigido exclusivamente a la persona o entidad a la que ha sido expresamente enviado y contiene información privilegiada, cuya divulgación, reproducción, copia o resumen, de cualquier manera, por cualquier medio o mecanismo, está prohibida sin el previo consentimiento por escrito de Tanner Servicios Financieros S.A.

Se comparte este documento con fines meramente informativos y de ninguna manera constituye una oferta o solicitud de negocios. Toda la información contenida, incluyendo hechos, opiniones y citas, puede haber sido resumida y está sujeta a cambios desde la fecha de su redacción, sin previo aviso.

Este documento ha sido elaborado utilizando fuentes que Tanner Servicios Financieros S.A. considera fiables, aunque no garantiza su exactitud o integridad y no se responsabiliza por las posibles pérdidas que pudieran derivarse de su uso. Tanner Servicios Financieros S.A. se reserva el derecho de corregir cualquier error que pudiera aparecer en este documento sin previo aviso.